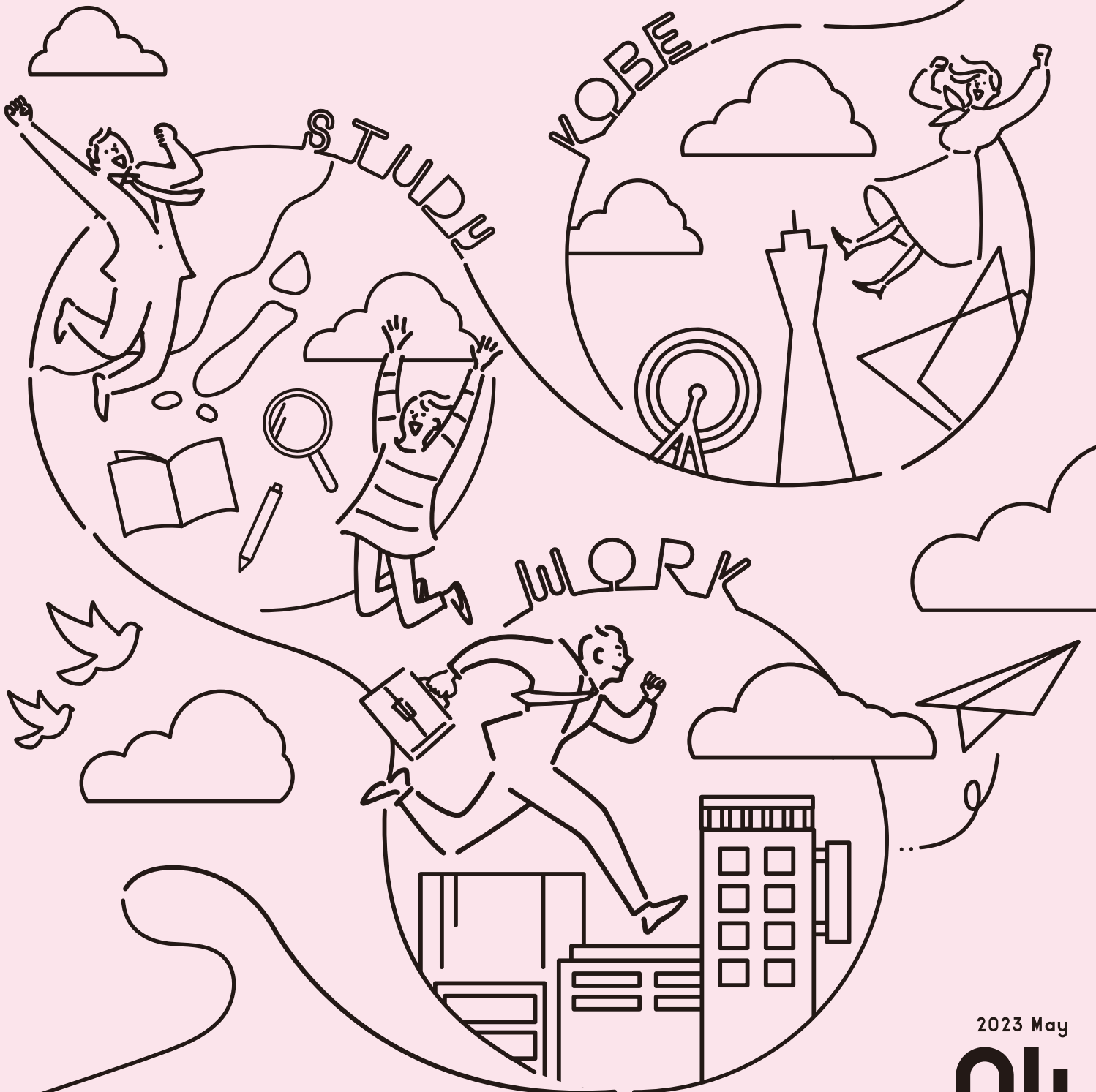


Yukari

神戸市外国語大学 卒業生紹介冊子



2023 May

04

01

K.M.

※Web公開版は個人名をイニシャル表記しております。

日本航空株式会社

【卒業年】2018年3月

【卒業学科】国際関係学科

【出身高校】大阪府立生野高等学校／大阪府



JAPAN AIRLINES



多様な文化や価値観に触れた経験が
職場の円滑なコミュニケーションに
繋がっています

Study

貴重な経験となった模擬国連参加

北マケドニア共和国の大使役として参加するにあたり、国が抱えている問題や政策を細かく調べ、他国にどのように働きかければ問題の解決に繋がるか自分の意見をまとめました。

準備は大変でしたが、他大学の学生と話し合いながら決議草案を作っていく過程で、彼らから多くの刺激を受け、もっと英語の実践力を高めたいと思えるきっかけとなった貴重な経験でした。



▲模擬国連の大使団たちとの1枚

お勤めになっている企業のことを教えてください

私が働いている日本航空株式会社は、1951年に設立された日本で最も長い歴史を持つ航空会社です。日本の都市と地域、また日本と世界をつなぎ、世界中のお客さまのご旅行やビジネスでの移動、物流などに貢献しています。JALグループでは国内線で133路線、国際線では66路線を運航しており(2023年3月時点)、フルサービスキャリアとしてお客さまに高品質なサービスを提供しています。

現在の仕事内容について詳しく教えてください

入社後約2カ月に及ぶ新人訓練の後、最初の1年間は国内線に乗務しました。その後国際線の訓練を受け、国内線に加えて国際線エコノミークラスとビジネスクラスを担当するようになりました。また昨年、国際線ファーストクラスの訓練を受け、現在はファーストクラスでのサービスにさらに磨きをかけられるよう努力しています。

客室乗務員の役割は大きく分けて2つあり「保安要員としてお客さまを安全に目的地へお運びすること」「サービス要員としてお客さまにとって最高のサービスを創り上げること」です。国際線長距離フライトでは飛行時間が15時間におよぶ路線もありますが、保安要員としてお客さまの安全を守るために、常に五感を働かせながら乗務しています。また満席になると400名近いお客さまをお迎えますが、お客さまの旅の目的は観光やビジネスなどさまざまです。サービス要員として、機内で少しでも快適にお過ごしいただけるようお客さまのご要望を会話などから察知し、それぞれのお客さまに合ったサービスが出来るように努めています。

神戸市外国語大学を選択した理由は?

中学、高校の頃から英語が好きで、いつか海外留学をしたいと考えていました。神戸市外大には海外留学への充実したサポートがあることや、航空業界に就職する卒業生が多いことなどが大きな理由でした。またプレゼンテーションやディスカッションなどの実践的な授業が多く、実用的な英語力を磨けるところに魅力を感じ、志望しました。

大学在学中に取り組んでいたことは?

英語の勉強です。ICC(国際コミュニケーションコース)に所属し、本格的な同時通訳や映画字幕などの授業、また日本大学英語模擬国連大会への参加を通して、確実に英語力を伸ばすことができました。入学するまで海外経験の無かった私は、ICCメンバーのレベルの高さに圧倒されながら日々の授業についていくことに必死でしたが、アットホームな雰囲気の中、互いに切磋琢磨出来る環境で学べたことに感謝しています。

模擬国連参加メンバーとの集合写真▶



大学在学中の一番の思い出は?

イギリス・ニューカッスル大学への交換留学です。膨大な量の予習やエッセイの提出などに追われ、現地の学生と一緒に受ける授業では思うように発言が出来ず、悔しい思いもたくさん経験しました。しかし多様な価値観を持つ友人との出会いや経験を通じて、私は今後社会人としてどのようにして生きていきたいのだろうと、自分自身とじっくり向き合えた期間でした。



ニューカッスル大学の友人との写真▶

学生生活で今の仕事に結びついていることは?

外大ではICCに所属していたこともあり、英語を実践的に使う場面が多くありました。上司から見た私の強みは、日本人のお客さまだけでなく海外のお客さまにも積極的にお声がけが出来ることだと言われています。これは、外大や留学で培った英語力のお陰だと思っています。またフライトでは日本人だけではなくタイ、シンガポール、台湾、中国、イギリスなどさまざまな国籍の乗務員と仕事をします。情報を共有したり、意見を出し合いながら一緒に働きますので、学生時代に多様な文化や価値観に触れた経験が、彼らとの円滑なコミュニケーションに繋がっていると思います。

また外大にいた頃から新しい言語を学ぶことが好きだったので、社会人になった今も英語に加えてフランス語の勉強を続けており、機内でのお客さまとの会話に生かしています。新しい"言葉"という点では、手話の勉強にもチャレンジして手話技能検定3級に合格しました。手話が出来る乗務員として手話バッチを付けて乗務しています。

手話が出来る乗務員を
伝える手話バッチ▶



今後の夢や目標など教えてください

直近の目標は前述した通り国際線ファーストクラス業務の慣熟です。英語力を向上させ、ワインやお食事に関する知識を深め、日々のフライトを通して感知力を磨くように意識しています。世界中のお客さまに日本の最上級のおもてなしを提供できるような客室乗務員を目指しています。いずれはエコノミークラスやビジネスクラスの責任者であるリードキャビンアテンダント、そしてその後は客室全体の責任者であるチーフキャビンアテンダントになることが今後の目標です。

K.S.

※Web公開版は個人名をイニシャル表記にしております。
 ジョンソン・エンド・ジョンソン株式会社
 メディカルカンパニー

【卒業年】2022年3月
 【卒業学科】イスパニア学科
 【出身高校】報徳学園高等学校 / 兵庫県

Johnson & Johnson

FAMILY OF COMPANIES IN JAPAN



自ら決意して前に進む姿勢は 神戸市外大で身に付きました

Johnson & Johnson
MEDTECH

広報サポーターの活動

オープンキャンパス開催に向けた打ち合わせや準備は、開催年毎にそれぞれ難しさがあり、その困難を乗り越えていくためのスタッフメンバーと交わした議論や、トライアンドエラーは今でも思い出に残っています。掲げたテーマを形にするべく集まった40人ほどのメンバー全員で、数カ月前から準備をして臨んだオープンキャンパス当日はあっという間に過ぎていきましたが、「無事にこの日を迎えることが出来た」という達成感とはとても心地よかったです。当時リーダーを務めてくれた同期が流した涙も、今は素敵な思い出として残っています。



▲広報サポーターとして活動中の1枚

Study

お勤めになっている企業のことを教えてください

ジョンソン・エンド・ジョンソン株式会社 メディカル カンパニーは、ジョンソン・エンド・ジョンソンの医療機器部門を担っており、幅広い診療領域向けに医療機器やソリューションを提供しています。私が所属しているセレノバス事業部では、脳血管内治療に特化した医療機器を扱っています。事業部名の「セレノバス」は、ラテン語の「脳(CERE)」と「新しい(NOVUS)」に由来しています。

現在の仕事内容について詳しく教えてください

主に脳血管疾患の治療に貢献するセレノバス事業部にて、営業職として医師・医療従事者に対し、製品の提供を行っています。また、安全適正使用に向けた情報提供や治療戦略の提案から、患者様の※QOL改善に向けたソリューションを提供しています。

現在は福岡県と大分県を担当しており、上述のような取り組みに加えて、当社が注力しているEvidence Basedなコミュニケーション(国内外の文献に基づいた治療戦略の提案)を通じて、顧客に信頼していただき、納得感を持っていただけるよう尽力しています。

※QOL (Quality of life「生活の質」)



▲顧客との打ち合わせの様子

神戸市外国語大学を選択した理由は?

高校2年生の夏休みの時に、神戸市外大のオープンキャンパスに参加したことがきっかけでした。大学の雰囲気やお話した先輩方から刺激を受け、「自分も絶対にここで学びたい!」と決意したことを今でも覚えています。高校3年生になり、受験に本腰を入れる頃にはイスパニア学科を志望していました。当時、アメリカにおけるヒスパニック系移民の増加問題がニュースに取り上げられており、将来的なスペイン語の有用性を自分なりに感じていたのだと思います。

大学在学中に取り組んでいたことは?

広報サポーターに所属し、オープンキャンパスの開催・運営に携わっていました。私が神戸市外大を目指すきっかけとなったオープンキャンパスに、今度は自分が高校生たちを迎え入れ、受験勉強のことや神戸市外大のことについてお話できることに大きなやりがいを感じていました。

オープンキャンパスで話した高校生の方が、翌年、大学の食堂で「私、外大に入学できたんです!」と声を掛けてくれたときは本当に嬉しかったです。

大学在学中の一番の思い出は?

「学問」に没頭できたことが思い出です。特に、スペインのサラマンカ大学翻訳学部への交換留学では有意義な時間を過ごすことができました。学部の授業は難しく、予想以上に単位を落としました。一方で、自らの好奇心の赴くままに勉強できたことが幸せでした。

具体的には、幕末から明治期にかけて日本に取り入れられた外来語が、その後いかに日本人の暮らしに馴染んでいくかを調べてみたり、西洋と東洋の美的感覚の違いを宗教や哲学に置き換え、比較したりしながら学ぶことに夢中でした。

サラマンカ大学での1枚▶



学生生活で今の仕事に結びついていることは?

少し抽象的ではありますが、「自分自身でこの先を決めていく姿勢」だと思っています。私は神戸市外大の「大学を4年で卒業してしまうなんて、もったいないくない?」みたいな雰囲気がとても好きでした。ある学生は留学や※ワーキングホリデーに行き、またある学生は地球の裏側を旅しに出かけ…ふと気づけば自分も留学・休学を選択し(卒業年度を2年もずらして)、自らの意思にまっすぐに学生生活を過ごしました。

話を今に戻すと、外資系企業で働いていて求められることは「自分の意見を持つこと、発信すること、そして行動すること」だと感じています。今の営業という職種では尚更、自分のカラーを出していかなければなりません。そのためには自分自身は今後数年間を何のために費やすのか、自ら決意して前に進む姿勢が大事なのだと思います。振り返ってみると、自ら選択したその先には思い通りにいかないことの方が多かったですが、それも自分なりの経験として今に活きていると思います。

※ワーキングホリデー(日本が協定を結んでいる国や地域で、働きながら一定期間の休暇を過ごすことができる若者限定の制度)

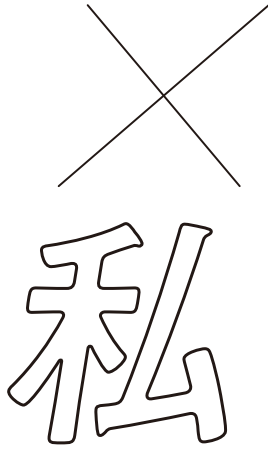


▲会社の仲間たちとの1枚

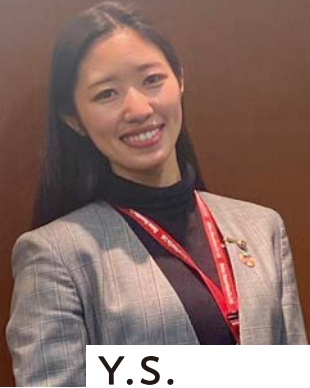
今後の夢や目標など教えてください

短期的目標としては、顧客である医師・医療従事者に信頼され、パートナーと思っていただける存在になることです。冒頭で説明した通り、私の仕事は人の命に関わる製品を扱っています。医療従事者の方々が命を救う場面で、安心して使用して頂くには、まずは私自身を信頼してもらうことが何よりも大切だと思っています。

明確な長期的目標はまだありませんが、当社のグローバル企業の強みを生かし、世界をフィールドに仕事ができたら楽しいだろうなと思っています。



写真左:勤務先にて(現在)
写真右:MCJで二位入賞を果たしたY.S.さん(2018年)



Y.S.

※Web公開版は個人名をイニシャル表記にしております。
【卒業年】2020年3月
【卒業学科】英米学科
【出身高校】兵庫県立北摂三田高等学校／兵庫県
【勤務先】大和証券株式会社

MCJで「英語+α」のスキルが実践的に身に付きました

MCJとの出会いは?

大学1回生の頃、学内でMCJ実行委員の募集があり、マーケティングという格好いい言葉に惹かれて説明会に参加してみました。その時、先輩方のお話を聞いて「『英語しかできない外大生』は通用しないかもしれない。英語+αの魅力がないと社会で必要とされないのでは」という危機感を覚え、まずは大会の雰囲気を見てみようという実行委員に入ったのがきっかけでした。実際に出場者として参加したのは3回生の時で、ゼミの同期に誘われ参加を決めました。

MCJでの思い出は?

私が参加した2018年大会のスポンサーは、外資系資産運用会社であるフィデリティ投信株式会社でした。テーマは「将来のための資産形成～ターゲット・デート・ファンドの普及策～」と題され、長期的な資産形成を目的にしたバランス型投資信託の普及を通して、若年層の資産形成に対する興味関心を喚起することでした。

初期段階ではテーマが金融商品という無形商材かつ、当時の私たちには正直馴染みが少ない商品だったため、商品特性の理解にかなり頭を悩ませた記憶があります。また、プレゼン準備を進めていく段階では、実際の現役ビジネスパーソン

を相手にプレゼンするというので、ビジネスに相応しい言葉選びや、限られた時間内でいかに自分たちのプランを魅力的かつ簡潔に伝えるかというプレゼンの構成は直前まで修正を重ねていました。最終的に年金制度等の社会保障制度の現状や今後の動向を踏まえ、本商品のマーケティングプランを作成し、発表しました。



▲ミーティングの様子

MCJで得た学びで、現在社会に出て役立っていることは?

私は現在証券会社で営業職として働いており、資産コンサルタントとしてお客様に株や債券といった証券会社らしい金融商品から、相続サポートのサービスまで日々幅広くご提案しています。お客様の属性は各種法人・経営者・医者・主婦など様々です。私は学生の頃、マーケティング=広告業界という印象を持っており、自分が進む証券営業とは縁がないと考えていましたが、実際に営業活動を重ねていくうちにマーケティングの知識が活かしているなど感じ始めるようになりました。

金融商品において、お客様から欲しい商品を指定されることは多くありません。だからこそ自分のお客様のことをよく知って、お客様も気づいて

いない潜在ニーズを形にして提案・提供できる能力がとても大事になります。ターゲットを分析し、ニーズを見極め、それを満たす商品を提供するというマーケティングの土台になる部分と通ずるものがあります。マーケティングというと小難しいように聞こえますが、商売の基礎だと考えると、「自分の仕事には全然使えない!」という人は少ないんじゃないかなと思います。



▲勤務先の仲間達と

MCJの魅力とは?

お伝えしたい魅力は沢山ありますがどうしても一つに絞るのであれば、先述のMCJに参加するきっかけにもなった「英語+α」のスキルが実践的に身に付けられることです。あくまで英語はツールであり、習得がゴールではありません。自分がそのツールを使って伝えることができる物事、それが社会で求められる外大生の価値なのではないかと考えています。そのインプットからアウトプットまでできるのがMCJの魅力なのではないでしょうか。



▲留学時、友達とカフェにて

充実のキャリアサポートで

コロナ禍、求人が厳しい状況下でも 量・質ともに高い就職実績を獲得

主な就職先 (2023年3月卒業生実績)

メーカー：IHI、NTN、カゴメ、金沢村田製作所、関西電力、関西ペイント、キーエンス、小松製作所、島津製作所、スズキ、東洋アルミニウム、パナソニック、古野電気、マキタ、モンベル、山崎製パン、ローム

貿易・商事：兼松、JFE商事、住友商事グローバルメタルズ、蝶理、日鉄物産、ニトリ、日立ハイテク、ファーストリテイリング、富士貿易

金融・保険・証券：大同生命保険、東京海上アセットマネジメント、野村証券、三井住友銀行

運輸・倉庫：ANA大阪空港、ANA関西空港、近鉄エクスプレス、日本貨物航空、日本航空、阪急阪神エクスプレス、日立物流、郵船ロジスティクス

報道・出版：時事通信社、ソニーミュージックグループ、電通西日本、山口放送

情報通信：UUUM、エヌ・ティ・ティ・データ関西、ソフトバンク、日本タタ・コンサルタンシー・サービス、日本ビューレット・バックカード、日本マイクロソフト、三菱総研DCS

旅行・サービス：アクセンチュア、阪急交通社、PwCコンサルティング、星野リゾート、吉本興業ホールディングス、楽天グループ、ロイヤルホテル

公務員

〔国家公務員〕大阪国税局、大阪出入国在留管理局、航空管制官、防衛省

〔地方公務員〕愛知県警（語学採用）、大阪府役所、警視庁（通訳職）、津市役所、東京都庁、兵庫県庁

教員：茨城県教育委員会、神奈川県教育委員会

大学院進学：大阪大学大学院、関西大学大学院、京都大学大学院、神戸市外国語大学大学院、神戸大学大学院

その他：EY新日本有限責任監査法人、国際協力機構、国際交流サービス協会、東京理科大学

地元企業での主な就職先

- ・明石市役所
- ・アシックス商事
- ・上組
- ・川西倉庫
- ・神戸観光局
- ・神戸市教育委員会
- ・神戸市役所
- ・神戸製鋼所
- ・コベルコシステム
- ・さくらケーシーエス
- ・シスメックス
- ・神栄
- ・住友ゴム工業
- ・トーカロ

その他、
就職企業は
こちら



順不同

神戸市外国語大学卒業生の 就職状況

現代社会では、多くの企業や団体が高い語学力や豊富な国際知識を持つ人材を求めています。神戸市外国語大学の卒業生は身につけた語学能力と専門教育により修得した知識や資格、また留学や国際交流などの体験で得た知見を活かし、「行動する国際人」として社会で活躍しています。

Work

就職状況

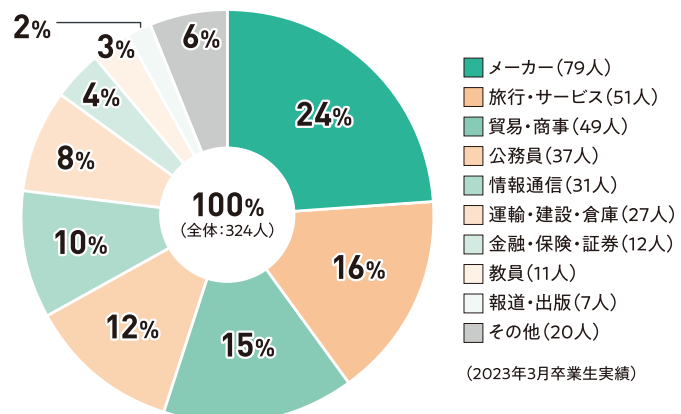
就職者率

98.8%

| 就職希望者数 | 就職者数 | 就職者の内訳 | | | 就職者率 |
|--------|------|--------|-----|----|-------|
| | | 民間 | 公務員 | 教員 | |
| 328 | 324 | 276 | 37 | 11 | 98.8% |

(2023年3月卒業生実績)

就職業種





Kobe City University of Foreign Studies

神戸市外国語大学

HaMiDaSu

はみ出して、
いいんだよ。

神戸市外大
Kobe City University of Foreign Studies

はみ出していい。既成概念の殻を破ろう

「HaMiDaSu」とは、日本語「はみだす」の「既存の枠や決められたイメージに収まりきらない」という意味。神戸市外国語大学は「自分の殻」や「学問の枠」を超えて新しい世界に飛び込んでいく、エネルギーに満ちた学生を応援します。



◀「HaMiDaSu」
学生・卒業生の活躍は
こちらからご覧いただけます